

## Formation Optimiser sa présence sur Amazon et les Marketplaces - Présentiel

*La formation "Optimiser sa Présence sur Amazon et les Marketplaces" est une opportunité d'apprentissage d'une journée visant à étudier les possibilités de lancement de sa marque ou d'élargissement de sa distribution sur le site Amazon et ses concurrents*

*Cette formation cible les compétences suivantes :*

- *Découvrir l'importance d'Amazon dans le parcours client actuel, y compris la recherche, les avis, les achats et les prix.*
- *Étudier la pertinence de distribuer ses produits sur Amazon et ses concurrents.*
- *Préparer la présence de ses produits pour une visibilité optimale.*

**Durée:** 7.00 heures

**Prix :** 1250.00€

### Public cible

- Professionnels du marketing cherchant à maîtriser les compétences spécifiques aux marketplaces.
- Entrepreneurs et propriétaires de petites entreprises souhaitant élargir leur présence en ligne.
- Personnes intéressées par le commerce électronique et la vente en ligne.

### Prérequis

- Aucune connaissance préalable n'est requise, bien que des connaissances de base en e-commerce et en marketing en ligne soient bénéfiques

### Accessibilité et délais d'accès

CONNECT LEARNING s'assure que la formation proposée puisse être accessible aux personnes en situation de handicap.

Notre référent handicap vous accompagnera dans votre projet de formation afin d'anticiper ensemble les aménagements éventuels à mettre en œuvre pour favoriser la réussite de votre parcours.

Vous trouverez également sur notre site internet et dans votre espace apprenant le livret "politique du handicap" vous donnant toutes les informations utiles afin de réaliser votre formation dans les meilleures conditions.

Votre contact : Thierry DAHAN

Courriel : [handicap@connect-learning.com](mailto:handicap@connect-learning.com)

Téléphone : 01.89.47.04.52

Délai d'accès si CPF : 14 jours

### Qualité et indicateurs de résultats

## Objectifs pédagogiques

- Comprendre le paysage des marketplaces en ligne, en mettant l'accent sur Amazon
- Apprendre à créer et gérer un compte vendeur sur Amazon et d'autres plateformes similaires.

# CONNECT LEARNING

10 rue de Penthièvre

75008 Paris

Email: [pedagogie@connect-learning.com](mailto:pedagogie@connect-learning.com)

Tel: +33189470452



- Maîtriser les stratégies d'optimisation des listes de produits pour maximiser la visibilité et les ventes.
- Explorer les techniques de marketing et de publicité spécifiques aux marketplaces.
- Apprendre à gérer les commentaires des clients et à maintenir une réputation en ligne positive.
- Comprendre les métriques et les indicateurs clés de performance (KPI) pour évaluer le succès sur les marketplaces.

## Contenu de la formation

- Introduction aux Marketplaces en Ligne
  - Vue d'ensemble des marketplaces populaires, avec un accent sur Amazon.
  - Avantages et défis de la vente sur les marketplaces.
  - Comprendre le comportement d'achat en ligne des consommateurs.
- Configuration du Compte Vendeur
  - Création et personnalisation d'un compte vendeur sur Amazon.
  - Gestion des informations commerciales, de l'inventaire et des options d'expédition.
  - Normes et exigences de qualité pour les produits.
- Optimisation des Listes de Produits
  - Création de descriptions de produits efficaces et optimisées.
  - Utilisation de mots-clés pertinents pour améliorer la visibilité.
  - Téléchargement d'images de produits attrayantes et de haute qualité.
- Stratégies de Marketing et de Publicité
  - Publicités sponsorisées sur Amazon: comment les configurer et les gérer.
  - Utilisation du remarketing pour cibler les clients intéressés.
  - Stratégies de tarification compétitives pour augmenter les conversions.
- Gestion de la Réputation et du Service Client
  - Gérer les commentaires des clients de manière proactive et professionnelle.
  - Répondre aux avis et résoudre les problèmes des clients.
  - Maintenir une réputation en ligne positive pour renforcer la confiance des acheteurs.
- Analyse des Performances et Mesures de Succès
  - Comprendre les métriques de performance clés, telles que les taux de conversion et le taux de retour.
  - Utilisation d'outils d'analyse pour suivre les performances de vos produits.
  - Ajuster les stratégies en fonction des données et des résultats obtenus.
- Évolution et Croissance de la Présence en Ligne
  - Expansion vers d'autres marketplaces et canaux de vente en ligne.
  - Approfondissement des compétences en marketing pour augmenter les ventes.
  - Adapter la stratégie en fonction des tendances du marché et des changements d'algorithme.

## Organisation de la formation

### Equipe pédagogique

CONNECT LEARNING est le spécialiste des parcours de formation personnalisés, en fonction de votre niveau, de votre besoin et des thématiques choisies.

Parcours 100% sur mesure, 100% flexible, 100% progressif.

Notre approche pédagogique innovante et multimodale, à la pointe des nouvelles technologies, permet un apprentissage efficace, motivant et immersif.

Notre équipe pédagogique expérimentée depuis de nombreuses années vous accompagne tout au long de votre parcours de formation.

Notre service administratif vous conseille pour la mise en place et le suivi de vos dossiers de formations.

Un (e) conseiller (ère) pédagogique dédié (e) vous assiste tout au long de votre apprentissage avec des contacts réguliers pour s'assurer du bon avancement de la formation.

Vous disposez d'un espace apprenant comprenant :

CONNECT LEARNING | 10 rue de Penthièvre Paris 75008 | Numéro SIRET: 90469485800013 |  
Numéro de déclaration d'activité: 11 756356675 (auprès du préfet de région de: Ile de France)  
*Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'Etat.*

# CONNECT LEARNING

10 rue de Penthièvre

75008 Paris

Email: [pedagogie@connect-learning.com](mailto:pedagogie@connect-learning.com)

Tel: +33189470452



- Votre référentiel certification
- Les modalités de certification
- Des supports pédagogiques intégrés par votre formateur
- Vos évaluations de pré formation et post formation

Vous trouverez dans cet espace, l'ensemble des documents nécessaires attestant du bon déroulement de la formation et des enquêtes de satisfaction.

Votre conseiller (ère) vous guidera pour la prise en main de tous les outils que nous mettons à votre disposition.

Votre service administratif :

Ouvert du lundi au jeudi de 9h00 à 17h00 et le vendredi de 9h00 à 12h30.

- Par téléphone : 01 89 47 04 52
- Par mail : [pedagogie@connect-learning.com](mailto:pedagogie@connect-learning.com)

Votre service pédagogique :

Ouvert du lundi au jeudi de 9h00 à 17h00 et le vendredi de 9h00 à 12h30.

- Par téléphone : 01 89 47 04 52
- Par mail : [pedagogie@connect-learning.com](mailto:pedagogie@connect-learning.com)

Votre référent handicap :

Thierry DAHAN

- Par téléphone : 01 77 38 18 15
- Par mail : [thierry.dahan@connect-learning.com](mailto:thierry.dahan@connect-learning.com)

Excellente formation !

## Moyens pédagogiques et techniques

## Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

## Modalités de certification